

## « J'ai fait 98% du travail ... »

Après mon dernier contrat en CDD dans le cadre d'un remplacement maternité, j'ai eu une période de doute. Mon dernier poste était chef de projet et chargé de veille dans un pôle de compétitivité. Malheureusement je me suis vite aperçu que cela ne correspondait pas à mon projet professionnel et j'ai vite déchanté dans le milieu administratif et la lourdeur des enjeux politiques.

Un peu désorienté, j'ai longtemps recherché en tant que chef de projet R&D dans l'agroalimentaire et plus précisément dans la transformation des micro-algues et macro algues à destination de l'alimentation animale et humaine. Un domaine prometteur mais qui reste à l'état de premiers développements. Je me suis vite rendu compte que ce serait compliqué mais j'avais envie d'y croire. « Autant cherché une aiguille dans une botte de foin ».

J'ai très vite été suivi par l'APEC de Lille mais on tournait en rond avec mon conseiller. Au bout de 6-7 mois, j'ai décidé de faire appel à l'AI-parrainage. On m'a réorienté vers Antoine Darras, un ancien ISA qui dirige une agence de communication pour entreprise.

On a redéfini mon projet pro qui était encore assez flou finalement. Je cherchais surtout à donner du sens à mon travail. J'avais plusieurs projets : entreprenariat solidaire et environnementale. On a très vite mis en place une vraie démarche réseau et un plan d'action détaillé avec des tâches concrètes et des personnes à contacter pour valider ou non certaine direction. Au fur et à mesure des discussions et des rencontres sur des salons professionnels (FIE à Pairs, VITAFOOD à Genève, SEAFOOD expo à Bruxelles) j'ai établi un véritable réseau mais surtout j'ai réorienté mon projet professionnel sur des fonctions plus commerciales.

Au mois d'août j'avais donc 4 pistes sérieuses dont deux qui était confirmé au final. J'avais le choix. C'était un vrai soulagement, je ne devais plus mendier du travail. Antoine m'a surtout aidé dans la façon de contacter les entreprises et à ne jamais me dévaloriser ou trop me justifier. Un vrai expert de la communication et un vrai coach qui m'ont permis me remotiver dans les moments difficiles. Comme il me l'a rappelé, j'ai fait 98% du travail.

Au sortir de cette longue période de recherche, je suis heureux et motivé pour commencer mon nouveau poste de « chef de marché aliments aquacoles » dans une entreprise qui commercialise des farines de protéines d'insectes. Ce poste allie des fonctions de chef de projets sur ce produit innovant et une vraie mission de business développement

*Constant Motte ISA 2014*