

Détail de l'offre : Responsable de Secteur GMS H/F (CDI)

<b>Recruteur</b>	Page Personnel
<b>Adresse</b>	45 Avenue du Roule 92200
<b>Code postal</b>	92200
<b>Ville</b>	NEUILLY SUR SEINE
<b>Référence</b>	156515851720990631
<b>Titre de l'offre</b>	Responsable de Secteur GMS H/F (CDI)
<b>Description de la mission</b>	<p>En tant que Responsable de secteur GMS sur Roanne, vous serez rattaché(e) au Chef des Ventes Régional et intégrerez une équipe à taille humaine de 6 responsables de secteurs. Responsable de l'ensemble d'un portefeuille de marques emblématiques, vous serez en charge d'une clientèle de 90 HMSM et Drive. Vos principales missions : * Au quotidien, vous devez assurer la gestion des 4P en lien avec la politique commerciale, * Vous organisez votre tournée terrain en toute autonomie, * Vous optimisez les accords négociés avec les centrales, boostez les référencements en valorisant tous les leviers marketing et trade-marketing (opés promos, partenariats, dynamique terrain...), * Vous revendez, implantez et mesurez la valeur ajoutée des stratégies merchandising, * La veille concurrentielle fera également partie de votre mission via des remontées d'informations via le réseau social d'entreprise, * Vous assurez un vrai rôle de conseil et d'expertise par l'élaboration de Plans d'Affaires auprès de vos clients magasin, avec lesquels vous bâtissez une relation de partenariat, * Vous êtes l'ambassadeur des marques que vous représentez. Rejoignez un groupe international pour boostez votre carrière ! Rémunération Fixe : 30-40KEUR Fixe Variable en moyenne de 10KEUR annuels bruts voiture de fonction 5P forfait repas (20EUR/ jour) indemnité bureau (30EUR/ mois)Pour postuler cliquer ici.</p>
<b>Type de contrat</b>	CDI
<b>Télétravail</b>	Non spécifié
<b>Rémunération</b>	40 K Euro/an
<b>Client</b>	PAGE PERSONNEL
<b>Localisation</b>	Roanne
<b>Pays</b>	France
<b>Région</b>	Auvergne-Rhône-Alpes
<b>Description du profil</b>	<p>Diplômé(e) d'une école de commerce ou d'une formation commerciale, vous avez impérativement une première expérience de vente sur le terrain auprès d'une clientèle GMS (stage et alternances acceptés).</p> <p>Vous devez résider impérativement sur le secteur commercial ou à proximité impérative (ou disposé.e à déménager)</p> <p>Avant tout, c'est votre tempérament qui fera la différence: vous êtes dynamique, orienté(e) résultats, savez être force de proposition et faire preuve d'autonomie. Vous êtes reconnu(e) pour votre sens du relationnel, votre capacité d'adaptation et votre force de persuasion!</p> <p>Si vous vous reconnaissez, alors n'attendez plus et postulez.</p>
<b>Expérience</b>	3/5 ans
<b>Profil</b>	Chef de rayon
<b>Secteur</b>	Grande Distribution
<b>Langue</b>	Français