

Détail de l'offre : Responsable de Secteur GMS H/F (CDI)

Recruteur	Page Personnel
Adresse	45 Avenue du Roule 92200 NEUILLY SUR SEINE
Code postal	92200
Ville	NEUILLY SUR SEINE
Référence	156515851720990631
Titre de l'offre	Responsable de Secteur GMS H/F (CDI)
Description de la mission	<p>En tant que Responsable de secteur GMS sur Roanne, vous serez rattaché(e) au Chef des Ventes Régional et intégrerez une équipe à taille humaine de 6 responsables de secteurs.</p> <p>Responsable de l'ensemble d'un portefeuille de marques emblématiques, vous serez en charge d'une clientèle de 90 HMSM et Drive. Vos principales missions :</p> <ul style="list-style-type: none"> * Au quotidien, vous devez assurer la gestion des 4P en lien avec la politique commerciale, * Vous organisez votre tournée terrain en toute autonomie, * Vous optimisez les accords négociés avec les centrales, boostez les référencements en valorisant tous les leviers marketing et trade-marketing (opérations promos, partenariats, dynamique terrain...), * Vous revendrez, implanterez et mesurerez la valeur ajoutée des stratégies merchandising, * La veille concurrentielle fera également partie de votre mission via des remontées d'informations via le réseau social d'entreprise, * Vous assurez un vrai rôle de conseil et d'expertise par l'élaboration de Plans d'Affaires auprès de vos clients magasin, avec lesquels vous bâtiez une relation de partenariat, * Vous êtes l'ambassadeur des marques que vous représentez. <p>Rejoignez un groupe international pour boostez votre carrière ! Remunération Fixe : 30-40KEUR Fixe Variable en moyenne de 10KEUR annuels bruts voiture de fonction 5P forfait repas (20EUR/ jour) indemnité bureau (30EUR/ mois)</p> <p>Pour postuler cliquer ici.</p>
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	40 K Euro/an
Client	PAGE PERSONNEL
Localisation	Roanne
Pays	France
Région	Auvergne-Rhône-Alpes
Description du profil	<p>Diplômé(e) d'une école de commerce ou d'une formation commerciale, vous avez impérativement une première expérience de vente sur le terrain auprès d'une clientèle GMS (stage et alternances acceptés).</p> <p>Vous devez résider impérativement sur le secteur commercial ou à proximité impérative (ou disposé.e à déménager)</p> <p>Avant tout, c'est votre tempérament qui fera la différence: vous êtes dynamique, orienté(e) résultats, savez être force de proposition et faire preuve d'autonomie. Vous êtes reconnu(e) pour votre sens du relationnel, votre capacité d'adaptation et votre force de persuasion!</p> <p>Si vous vous reconnaissiez, alors n'attendez plus et postulez.</p>
Expérience	3/5 ans
Profil	Chef de rayon
Secteur	Grande Distribution
Langue	Français