

Détail de l'offre : Commercial en Boulangerie Artisanale (F/H)

<b>Recruteur</b>	Moulins Fouché
<b>Adresse</b>	Moulin du Gué
<b>Code postal</b>	91760
<b>Ville</b>	Itteville
<b>Référence</b>	23D167572972
<b>Titre de l'offre</b>	Commercial en Boulangerie Artisanale (F/H)
<b>Description de la mission</b>	<p>Après une période d'intégration et de formation à nos offres et produits, vous prospectez activement et développez nos ventes auprès d'une clientèle ciblée du commerce spécialisé sur le département de l'Essonne (91) : les boulangeries artisanales. Vous détectez des opportunités et menez vos affaires jusqu'au closing.</p> <p>Directement rattaché à notre chef des ventes, auprès duquel vous assurez un reporting, vous rejoignez notre équipe des Moulins Fouché situé à La Ferté Alais (91). Vous êtes autonome dans votre activité et bénéficiez du support de l'ensemble de notre organisation commerciale et technique.</p> <p>Vous êtes force de proposition au regard de votre analyse des retours terrain et de votre veille concurrentielle.</p> <p>Vous rayonnez sur votre secteur, vous vous appuyez sur votre connaissance du tissu local pour construire des liens durables avec les acteurs de la boulangerie artisanale, pour anticiper et bâtir une stratégie commerciale performante.</p> <p>Vous assurez également une présence chez nos clients que vous fidélisez en leur apportant des conseils dans la fabrication des produits, en les informant des stages organisés au fournil et des différentes animations proposées par les moulins.</p> <p>A ce poste stratégique pour le développement de nos moulins, vous serez également amené à participer à différentes manifestations commerciales (salons, ...)</p>
<b>Type de contrat</b>	CDI
<b>Télétravail</b>	Non spécifié
<b>Description de la société</b>	<p>Leader régional dans son secteur d'activité, notre entreprise, construit une relation de proximité avec l'ensemble des acteurs des filières de la boulangerie, pâtisserie, viennoiserie, biscuiterie et traiteur.</p> <p>Notre connaissance des marchés nous permet d'anticiper les besoins de nos partenaires et d'améliorer sans cesse notre capacité à innover. Nos collaborateurs, nos valeurs et notre culture représentent nos principaux atouts.</p>
<b>Localisation</b>	Itteville
<b>Code localisation</b>	Ile-de-France
<b>Pays</b>	Array
<b>Description du profil</b>	<p>Homme ou Femme, de formation commercial (Bac+2 à Bac+5), vous possédez une première expérience commerciale réussie, idéalement auprès des commerces de détails et de bouche.</p> <p>Vous êtes aujourd'hui commercial, technico-commercial, chef de secteur.</p> <p>Autonome, dynamique, « battant » et offensif, vous aimez la prospection et la conquête. Vous souhaitez aujourd'hui rejoindre une entreprise jeune, dynamique et en pleine expansion, qui sait valoriser la réussite. Vous êtes attiré par le secteur du commerce de détails et vous avez une appétence pour les produits culinaires.</p> <p>Vous vous reconnaissez dans nos valeurs – Bienveillance, Audace, Plaisir, Engagement et Humilité – que vous véhiculerez au quotidien dans vos missions.</p> <p>Votre potentiel et votre énergie nous importent avant tout. Nous recherchons une personnalité : réactivité, curiosité, disponibilité, sens des priorités, autonomie, résultat.</p>
<b>Expérience</b>	1/2 ans

Profil Technico-commercial  
**Secteur** Meunerie  
**Langue** Français