

Détail de l'offre : Directeur Commercial H/F (CDI)

Recruteur	Talents Croisés
Code postal	75000
Ville	Paris
Référence	156509503550964117
Titre de l'offre	Directeur Commercial H/F (CDI)
Description de la mission	<p>Rattaché(e) directement au Directeur Général, vous intégrerez le Comité de Direction et jouerez un rôle central dans l'élaboration et la mise en oeuvre de la stratégie commerciale. Vous serez le moteur de la performance de vos équipes et le garant de l'atteinte des objectifs. Vos principales responsabilités incluront : <input type="checkbox"/> Définir et piloter la politique commerciale globale en étroite collaboration avec la Direction Générale. <input type="checkbox"/> Élaborer et superviser le plan d'action commercial annuel et garantir sa mise en oeuvre opérationnelle. <input type="checkbox"/> Manager, structurer et développer une équipe commerciale conséquente (environ 80 personnes), incluant des Chefs de Ventes (manager relais), la Télévente, les équipes de commerciaux sur le terrain. <input type="checkbox"/> Accompagner et soutenir vos équipes dans leur quotidien, en assurant la formation, l'information et le développement de leurs compétences. <input type="checkbox"/> Analyser les performances commerciales, anticiper les ajustements nécessaires et mettre en place des actions correctives. <input type="checkbox"/> Réaliser une veille concurrentielle active et participer à la construction tarifaire. <input type="checkbox"/> Recruter les futurs talents de votre équipe commerciale. <input type="checkbox"/> Contribuer activement aux réflexions stratégiques du Comité de Direction, notamment sur la gestion des coûts et la cohésion sociale. <input type="checkbox"/> Travailler en synergie avec les services marketing et logistique pour optimiser l'offre et la satisfaction client. Pour postuler cliquer ici.</p>
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	80 K Euro/an
Localisation	Cholet
Pays	France
Description du profil	<p>Vous êtes un leader charismatique, doté d'une vision stratégique et d'une capacité avérée à transformer les défis en succès ?</p> <p>Si vous avez une forte appétence pour le secteur de la distribution alimentaire, idéalement sur le secteur de la viande, cette opportunité est faite pour vous !</p> <p>Vos atouts pour réussir :</p> <ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Expérience confirmée : Minimum 8 ans d'expérience en tant que Directeur Commercial ou fonction similaire, avec une expérience réussie en management d'équipes commerciales de grande envergure (idéalement > 50 personnes). <input type="checkbox"/> Expertise sectorielle : Excellente connaissance du secteur de la distribution alimentaire et des produits alimentaires. <input type="checkbox"/> Compétences stratégiques : Forte capacité à élaborer et déployer une stratégie commerciale B2B, à analyser des données chiffrées et à prendre des décisions éclairées. <input type="checkbox"/> Qualités managériales : Un excellent manager, capable de fédérer, d'inspirer et de développer ses collaborateurs. Savoir prendre du recul est essentiel. <input type="checkbox"/> Négociation et influence : Doté(e) de solides compétences en négociation et d'une force de proposition reconnue. <input type="checkbox"/> Agilité et curiosité : Capacité à s'adapter à un environnement évolutif et à rester en veille constante sur les tendances du marché. <input type="checkbox"/> Diplôme supérieur en Commerce, Marketing, Gestion ou équivalent. <p>Ce poste de Directeur Commercial (H/F) est une occasion unique de mettre votre expertise au service d'une entreprise ambitieuse, de piloter des projets d'envergure et de laisser une empreinte significative.</p>
Expérience	7/10 ans
Profil	Directeur Commercial France/Export
Secteur	Industrie de la viande (viande et charcuterie)