

Détail de l'offre : Directeur Commercial H/F (CDI)

Recruteur	Talents Croisés
Code postal	75000
Ville	Paris
Référence	156509503550964117
Titre de l'offre	Directeur Commercial H/F (CDI)
Description de la mission	<p>Rattaché(e) directement au Directeur Général, vous intégrerez le Comité de Direction et jouerez un rôle central dans l'élaboration et la mise en oeuvre de la stratégie commerciale.</p> <p>Vous serez le moteur de la performance de vos équipes et le garant de l'atteinte des objectifs.</p> <p>Vos principales responsabilités incluront :</p> <ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Définir et piloter la politique commerciale globale en étroite collaboration avec la Direction Générale. <input type="checkbox"/> Élaborer et superviser le plan d'action commercial annuel et garantir sa mise en oeuvre opérationnelle. <input type="checkbox"/> Manager, structurer et développer une équipe commerciale conséquente (environ 80 personnes), incluant des Chefs de Ventes (manager relais), la Télévente, les équipes de commerciaux sur le terrain. <input type="checkbox"/> Accompagner et soutenir vos équipes dans leur quotidien, en assurant la formation, l'information et le développement de leurs compétences. <input type="checkbox"/> Analyser les performances commerciales, anticiper les ajustements nécessaires et mettre en place des actions correctives. <input type="checkbox"/> Réaliser une veille concurrentielle active et participer à la construction tarifaire. <input type="checkbox"/> Recruter les futurs talents de votre équipe commerciale. <input type="checkbox"/> Contribuer activement aux réflexions stratégiques du Comité de Direction, notamment sur la gestion des coûts et la cohésion sociale. <input type="checkbox"/> Travailler en synergie avec les services marketing et logistique pour optimiser l'offre et la satisfaction client. <p>Pour postuler cliquer ici.</p>
Type de contrat	CDI
Télétravail	Non spécifié
Rémunération	80 K Euro/an
Localisation	Cholet
Pays	France
Description du profil	<p>Vous êtes un leader charismatique, doté d'une vision stratégique et d'une capacité avérée à transformer les défis en succès ?</p> <p>Si vous avez une forte appétence pour le secteur de la distribution alimentaire, idéalement sur le secteur de la viande, cette opportunité est faite pour vous !</p> <p>Vos atouts pour réussir :</p> <ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> Expérience confirmée : Minimum 8 ans d'expérience en tant que Directeur Commercial ou fonction similaire, avec une expérience réussie en management d'équipes commerciales de grande envergure (idéalement > 50 personnes). <input type="checkbox"/> Expertise sectorielle : Excellente connaissance du secteur de la distribution alimentaire et des produits alimentaires. <input type="checkbox"/> Compétences stratégiques : Forte capacité à élaborer et déployer une stratégie commerciale B2B, à analyser des données chiffrées et à prendre des décisions éclairées. <input type="checkbox"/> Qualités managériales : Un excellent manager, capable de fédérer, d'inspirer et de développer ses collaborateurs. Savoir prendre du recul est essentiel. <input type="checkbox"/> Négociation et influence : Doté(e) de solides compétences en négociation et d'une force de proposition reconnue. <input type="checkbox"/> Agilité et curiosité : Capacité à s'adapter à un environnement évolutif et à rester en veille constante sur les tendances du marché. <input type="checkbox"/> Diplôme supérieur en Commerce, Marketing, Gestion ou équivalent. <p>Ce poste de Directeur Commercial (H/F) est une occasion unique de mettre votre expertise au service d'une entreprise ambitieuse, de piloter des projets d'envergure et de laisser une empreinte significative.</p>
Expérience	7/10 ans
Profil	Directeur Commercial France/Export
Secteur	Industrie de la viande (viande et charcuterie)